



L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE DANS VOTRE VIE QUOTIDIENNE !

VENDREDI 29 MAI 2020

10-12am (EST) / 4-6pm (CET)

Sur ZOOM
Gratuit

UN ÉVÉNEMENT LABELLISÉ 3IA

Pour votre information

Toutes les personnes intéressées à poursuivre les discussions d'investissement avec AIFredHealth et Axes, doivent contacter Stéphane Pilette, Directeur Processus d'investissement Anges Québec : stephane.pilette@angesquebec.com

Tous celles qui sont intéressées à poursuivre les discussions d'investissement avec 4Mantis, MyDataModels et STIMA doivent contacter Candace Johnson, candace.johnson@sophiabusinessangels.com

L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE DANS VOTRE VIE QUOTIDIENNE

L'Institut EuropaIA et ses partenaires français et canadiens organisent **la première journée transatlantique de démonstration d'Intelligence Artificielle vendredi 29 mai, de 16h à 18h**, sur la plateforme Zoom, réunissant des experts, des entrepreneurs et des investisseurs de Sophia Antipolis, du Québec et du Canada.

Des experts de renommée mondiale, venant des deux côtés de l'Atlantique, issus des secteurs privé et public ainsi que du monde universitaire, initieront le public aux utilisations de l'IA dans notre vie quotidienne en mettant l'accent sur la manière dont l'IA est intégrée dans tous les secteurs de la société et de l'économie, tout en gardant à l'esprit l'éthique, l'équité, la transparence et la responsabilité.

Marco Landi, ancien président d'Apple Monde et président de l'Institut EuropaIA, **Lyse Langlois**, directrice d'OBVIA, **Christian Tordo**, adjoint au Maire de Nice, **Charles Bouveyron**, chaire en IA à l'Institut 3iA, **Dr Yves Lostanlen**, directeur Europe, Moyen-Orient et Afrique d'ELEMENT AI participeront à notre forum de discussion.

Vous assisterez également à une **“start-up battle”** au cours de laquelle **6 entrepreneurs en IA du Québec et de Sophia Antipolis** se présenteront devant **les meilleurs Business Angels**.

À l'issue de leurs présentation, **le jury et le public voteront pour la meilleure start-up en IA**. La veille, ces entreprises auront participé à une session privée de coaching/mentoring donnée par les investisseurs.

Cet événement aura lieu avec le concours du département des Alpes-Maritimes et en partenariat avec [OBVIA](#), [Cluster IA EBAN](#), [Sophia Business Angels](#), [OTESIA](#), [3iA](#), [NACO](#) et [Ange Québec](#) et avec une Participation spéciale d'[Element AI](#), une des plus importantes sociétés d'IA dans le monde, basée à Québec et avec une présence en EMEA basée à Paris.

L'objectif est de cet événement est de permettre **d'accroître l'intérêt du grand public pour l'IA tout en la démystifiant** et de présenter des **entrepreneurs exceptionnels au grand public et aux investisseurs d'Europe et du Canada**.

Institut EuropaIA

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
06560 Valbonne – Sophia Antipolis

LE PROGRAMME

Cet événement aura lieu sur la plateforme ZOOM.

➤ **Jeudi 28 mai de 16h à 18h (Événement privé)**

Session de "coaching/mentoring"

Les coaches seront des Business Angels de la Sophia Business Angels, EBAN - European Business Angels, NACO - Canadian Business Angels et Anges Québec. Des séances de mentorat individuel auront lieu avec ces « coaches-investisseurs ».

➤ **Vendredi 29 mai de 16h à 18h (Événement public)**

« L'intelligence Artificielle dans votre vie quotidienne ».

Une journée sur l'Intelligence Artificielle pour faire découvrir au public ses experts et ses jeunes entrepreneurs français et canadiens.

- Mots de bienvenue:

- **Marco Landi**, Président de l'Institut EuropaIA
- **Lyse Langlois**, Directrice de OBVIA Canada
- **Christian Tordo**, Adjoint au Maire de la ville de Nice

- 1^{er} conférencier Charles Bouveyron, Professeur des Universités en Mathématiques Appliquées, Chaire en Intelligence Artificielle à Institut 3iA Côte d'Azur.

- 6 entrepreneurs "IA" en pitch "Dragons Den" (3 de Sophia Antipolis et 3 du Québec, Canada). Chaque entrepreneur fera une présentation de 6 minutes devant le jury et le public. Ils auront un feedback en direct pendant 2 minutes qui sera complété par des commentaires écrits de la part des tous les coaches et les membres du jury.

- 2ème conférencier Dr Yves Lostanlen, Président EMEA Element AI.

- Délibération du jury et annonce du lauréat.

Institut EuropaIA

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
06560 Valbonne – Sophia Antipolis

Complément d'informations :

L'Institut EuropaIA est une initiative unique en Europe dont la vocation est de sensibiliser et de former le grand public et les entrepreneurs sur les enjeux de l'Intelligence Artificielle avec une approche « éthique ». L'Institut EuropaIA est une structure associative basée sur la Côte d'Azur, dont la mission est de fédérer les acteurs de l'Intelligence Artificielle tout en mettant l'humain au cœur de l'Intelligence Artificielle. L'Institut EuropaIA est signataire de la **Déclaration de Montréal** pour le développement responsable de l'Intelligence Artificielle. Ses actions portent principalement sur des grands cycles de conférences, des colloques, des ateliers et des animations pédagogiques pour les plus jeunes ainsi que l'animation de la Maison de l'Intelligence Artificielle. Enfin, l'Institut EuropaIA s'attache à communiquer sur l'Intelligence Artificielle et les nouvelles technologies en délivrant diverses publications (articles et tribunes, rapports et analyses).

OBVIA est un espace de discussion et de réflexion pour tous les acteurs concernés par l'intelligence artificielle (IA), son développement et son utilisation, l'Observatoire rassemble plus de 160 chercheuses et chercheurs pour maximiser les effets positifs de l'IA et en minimiser les impacts négatifs.

3iA Côte d'Azur est l'un des quatre "Instituts Interdisciplinaires d'Intelligence Artificielle" qui ont été créés en France en 2019. Son ambition est de créer un écosystème innovant, influent au niveau local, national et international, et un pôle d'excellence pour la recherche, l'éducation et le monde de l'IA.

OTESIA a pour vocation réfléchir sur des thématiques comme la santé, l'éducation, le bien-vivre... et délivrer des études et analyses permettant d'informer les citoyens ou d'accompagner les politiques publiques. Et parce que les défis autour de l'IA traversent les frontières, un accord unique a été signé lors de son lancement : le premier partenariat entre deux Observatoires des impacts de l'Intelligence Artificielle sur l'Homme, l'OTESIA et l'OBVIA, (Observatoire International des Impacts sociétaux de l'Intelligence Artificielle et du Numérique de l'Université Laval, Québec). Une alliance stratégique et unique au monde, axée sur des enjeux internationaux.

ClusterIA est une association loi 1901 qui a pour vocation de réunir l'ensemble des acteurs de l'IA (grands groupes, centres de recherche et chercheurs, universités, institutions collectives, PME & startups) qui s'investissent dans le développement d'un écosystème IA autour notamment du 3iA Côte d'Azur. L'association a pour objectif de devenir non seulement le moyen de connecter et d'animer cet écosystème mais aussi de devenir une véritable plateforme de partage (datas, use cases, emplois, innovations...).

Institut EuropaIA

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
06560 Valbonne – Sophia Antipolis

Sophia Business Angels et **EBAN** ont déjà investi dans un certain nombre de sociétés d'IA, non seulement ici à Sophia Antipolis mais aussi dans toute l'Europe, et cela a commencé il y a 5 ans déjà avec **Faveeo**, une société canadienne qui est venue s'implanter à Sophia Antipolis puis ensuite à Genève grâce à leur investissement et celui de plusieurs autres membres d'EBAN. L'automne dernier, EBAN a fait son congrès annuel autour de l'IA et plusieurs membres d'EBAN ainsi que de Sophia Business Angels investissent aujourd'hui dans les « Scale-up » IA.

Element AI participe à un écosystème mondial collaboratif qui favorise l'adoption équitable, responsable, durable et sécuritaire des technologies d'IA. : L'IA responsable, c'est plus qu'un slogan. Pour Element AI, la responsabilité est inhérente à leur identité et à leurs activités. Element AI travaille sans relâche pour s'assurer que l'IA est conçue, développée et déployée au service du bien commun, non pas parce que c'est l'une des nombreuses voies possibles vers une IA sécuritaire, mais parce que c'est le seul moyen de progresser. Element AI dialogue avec les gouvernements, la société civile, le monde universitaire et les entreprises pour s'assurer que le déploiement respecte les lois et les règlements et qu'il est fondé sur les droits de la personne. Element AI étudie la conception et les aspects techniques de l'explicabilité et de la transparence et choisit des projets d'IA qui ont une incidence sociale positive. Element AI s'efforce de prêcher par l'exemple en mettant en œuvre des pratiques d'affaires responsables et durables et aide les organisations à adopter des technologies d'IA sécuritaires et responsables qui, selon eux, seront indispensables à leur croissance à long terme.

Tables des matières

INTERVENANTS

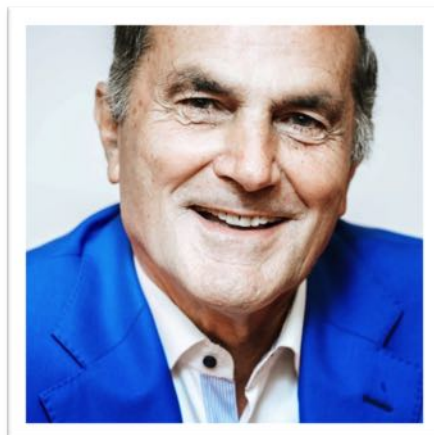
Marco Landi	08
Lyse Langlois	09
Christian Tordo	10
Dr Yves Lostanlen	11
Charles Bouveyron	12

ENTREPRISES

Aifred health	14
AXES	15
MyDataModels	20
Stima	21
4MANTIS	22

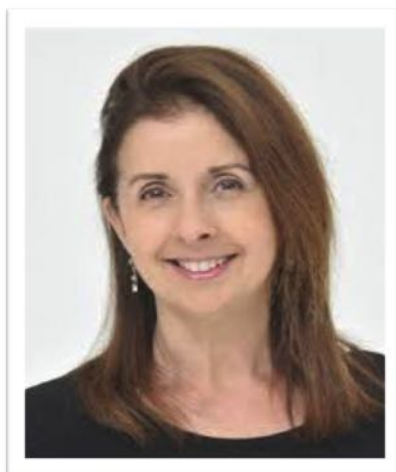
JUGES

Manon Boisclair.....	23
Jean-Louis Brelet	24
Marcel Dridje.....	25
Guy Gervais	27
Burton Gintell	28
Caroline Pelletier	29
Julien Psauté	30
Barbara Saxby	31
Charles Sidman	32



MARCO LANDI **Président de L'Institut Europa**

Marco Landi est, aujourd'hui président de Questlt, une société d'IA et a une grande expérience dans le domaine des affaires mondiales de haute technologie. Il a été président d'Apple Computer à Cupertino, responsable des opérations mondiales, du marketing et des ventes après le redressement réussi des activités d'Apple dans la région EMEA. Il a fait partie de l'équipe de direction d'Apple qui a fait revenir Steve Jobs, après 11 ans d'absence chez Apple. Auparavant, il a passé plus de 20 ans chez Texas Instruments, où il a dirigé toutes les unités commerciales de la région EMEA basées à Bruxelles et de la région Asie basée à Hong Kong. Au cours de ses trois années de mandat, TI Asia a augmenté ses revenus d'un milliard à plus de quatre milliards de dollars US. Il a contribué à l'installation du premier centre de développement de logiciels à Bangalore, en Inde, et à la construction de la fabrique de gaufrettes à Singapour, au Japon et à Taïwan. En tant que président de l'EMEA, il a remporté le prestigieux Prix européen de la qualité pour les opérations de TI et a été nommé président de l'Association américano-européenne de l'électronique, qui représente plus de 300 000 travailleurs à la Commission européenne à Bruxelles. Marco est titulaire d'un diplôme d'ingénieur en télécommunications de la prestigieuse université de Bologne et a suivi un programme d'executive MBA à l'Institut INSEAD. Il siège dans plusieurs conseils d'administration à travers le monde et investit dans de nouvelles entreprises innovantes comme The Digital Box. Marco Landi a publié trois livres : « Connecting the dots », qui explique comment il a atteint la position de leader chez Apple, « Business Humanum Est » et « The Digital Box » sur ses principes de leadership dans l'entreprise et « Connections » sur ses idées d'utiliser les technologies de l'IA au profit de l'Humanité. Récemment, Marco a publié un nouveau livre sur l'IA avec le professeur Gori et le journaliste Nicola di T



LYSE LANGLOIS
Directrice OBVIA

Lyse Langlois est directrice générale de l'Observatoire international sur les impacts sociaux et éthiques de l'IA et du numérique, une initiative de recherche du FRQ depuis décembre 2018. Elle est professeure titulaire au département des relations industrielles depuis 2002 en gestion des ressources humaines, éthique au travail et professionnalisme. Elle est aussi directrice de l'Institut d'éthique appliquée (IDEA) de l'Université Laval depuis 2016. Elle a été vice-doyenne à la recherche à la Faculté des sciences sociales de l'Université Laval de 2016-2019 et a aussi servi en tant que directrice du département des relations industrielles de l'Université Laval de 2014-2016. La professeure est une chercheure régulière au Centre de recherche interuniversitaire sur la mondialisation du travail (CRIMT), Centre de recherche en santé durable (VITAM) et à l'Institut d'intelligence artificielle et données, volet acceptabilité sociale, droit et éthique. Ses intérêts de recherche se situent en éthique organisationnelle et professionnelle. La professeure a reçu en octobre 2018 le *Willower Award of Excellence* pour la nature exceptionnelle de sa contribution scientifique dans le domaine théorique et pratique sur le raisonnement éthique et la prise de décision. Elle a aussi reçu le prix d'excellence en enseignement de l'Université Laval en 2015 et celui de la faculté des sciences sociales en 2014. Elle a à son actif plusieurs contributions dans le domaine de l'éthique appliquée et l'éthique organisationnelle.



CHRISTIAN TORDO
Adjoint au Maire de Nice

Christian Tordo est diplômé d'HEC Paris et a été Directeur Général de Texas Instruments France de 1994 à 2014. Il avait rejoint le groupe Texas instrument INC en 1977 où il a occupé diverses responsabilités dans les filiales françaises et internationales. Ensuite, il est devenu directeur général et directeur financier Europe en 1994. Il a entre autre occupé différentes fonctions au niveau régional en tant que Président de l'Association Telecoms Valley de 1997 à 1999, également Président de l'UPE 06 –MEDEF 06 de 2004 à 2006, membre de la Chambre de Commerce et d'industrie de Nice jusqu'en 2014. De 2009 à 2016, Christian Tordo a été Président de l'Établissement Public et d'Aménagement Nice EcoVallée (EPA). Depuis fin 2016, il en est le Vice-président.

De 2008 à mars 2014, il occupait la fonction d'adjoint au Maire de Nice, délégué aux Finances, Emploi, Compétitivités des entreprises. Il a été durant cette même période élu à la Communauté Urbaine Nice Côte d'Azur, puis à la Métropole de Nice Côte d'Azur en qualité de Conseiller métropolitain délégué au développement économique et à l'innovation. Depuis avril 2014, Christian Tordo est adjoint au Maire de Nice en qualité de délégué à l'Économie, l'Emploi, l'Industrie et l'Innovation. Il est également Conseiller métropolitain délégué et Président de la Commission Développement économique, Emploi et Industrie. Il assume les fonctions d'Adjoint délégué au Foncier, aux Autorisations d'Urbanisme, à l'Architecture, l'Aménagement Urbain et l'Aménagement du Territoire.



**CHARLES BOUVEYRON,
Chaire en IA à institut 3iA**

Charles Bouveyron est professeur de mathématiques appliquées à l'Université Côte d'Azur (Nice, France). Il porte également une chaire en intelligence artificielle et il est le directeur scientifique adjoint de l'Institut 3iA Côte d'Azur. Il est responsable de l'équipe-projet MAASAI à Inria Sophia Antipolis, qui est une équipe de recherche sur l'intelligence artificielle (IA). Il est également éditeur associé du journal The Annals of Applied Statistics et le fondateur de la série de conférences Statlearn. Ses thèmes de recherche incluent l'apprentissage statistique en grande dimension, l'apprentissage adaptatif, l'analyse statistique des réseaux, l'apprentissage à partir de données fonctionnelles ou complexes, avec des applications en médecine, analyse d'images et humanités numériques. Il a publié amplement sur ces sujets et il est auteur du livre Model-based Clustering and Classification for Data Science (Cambridge University Press).



DR. YVES LOSTANLEN
Directeur Europe, Moyen-Orient et Afrique
ELEMENT AI

Dr Yves LOSTANLEN est le directeur général EMEA de Element AI, une entreprise canadienne de logiciels en intelligence artificielle visant à renforcer l'efficacité, la résilience et l'agilité des entreprises dans les domaines fintech, insurtech et de la chaîne logistique. Au cours de sa carrière d'expert en gestion de l'innovation technologique et de cadre dirigeant, Yves a été PDG de la filiale nord-américaine d'une entreprise Global Fortune 100, a conseillé Facebook, Google, Bell Labs, Orange et AT&T, a conseillé et fondé plusieurs startups et a travaillé avec de nombreux laboratoires de recherche scientifique. Titulaire d'une habilitation à diriger des recherches, d'un doctorat en génie électrique et d'un MBA du MIT, Yves est toujours impliqué dans le milieu académique comme Professeur affilié à l'Université de Toronto et Senior Executive Fellow à l'Université de Waterloo, au Canada. Yves est un actif contributeur à la création d'écosystèmes d'affaires et d'innovation en Europe et en Amérique du Nord.

LES ENTREPRISES

Aifred Health

L'IA pour augmenter l'efficacité des traitements en santé mentale.

Axes

Une FINTECH qui offre une plate-forme de gestion de l'information en nuage qui accorde des licences d'intelligence et d'applications exploitables à l'industrie mondiale du jeu et du divertissement. AXES se spécialise en transactions en temps réel, intelligence artificielle, KYC, anti-blanchiment d'argent et solutions de jeu responsable.

Mydatamodels

Spécialiste du small data, la start-up basée à Sophia Antipolis a développé un logiciel de machine learning automatisé permettant aux experts métiers de créer facilement leurs propres modèles prédictifs.

Stima

Un service de recharge pratique, économique et fiable pour moto-taxis électriques au Kenya.


4MANTIS propose d'améliorer l'expérience des gamers en synchronisant des objets connectés avec les événements du jeu en cours par l'intermédiaire de technologies d'intelligence artificielle



Nom de l'entreprise et lien du site web	Aifred HEALTH https://aifredhealth.com						
Ville du siège social, pays							
Nom de l'entrepreneur, sa fonction et e-mail	David BENRIMOH, CEO david@aifredhealth.com			Insérer la photo de l'entrepreneur ici			
Décrivez votre entreprise en une ligne.	Aide à la décision clinique en santé mentale, optimisée par l'IA						
L'activité pour laquelle vous avez besoin d'un investissement	R&D, fabrication de produits, marketing, développement de services, etc.						
Proposition pour l'investisseur	Montant du capital recherché Type d'investisseurs recherchés Stratégie de sortie Proposition d'équité						
Produit / Service différentiation ou avantage							
Étape de votre projet	R&D, Prototype, produit/service bêta/après lancement et clients payants						
Liste des clients actuels et à venir							
Liste des partenaires en cours et prévus							
Marché cible et stratégie							
Résumez votre marché concurrentiel							
Principales réalisations à ce jour							
L'équipe de direction et membres du conseil d'administration							
Cycles d'investissement antérieurs	Cycle X	Date X	Étape X	Financement X	Évaluation X		
Actionnaires & % de participation							
Principales performances et projections financières							
Exercice financier début/fin :							
	N-3	N-2	N-1	N	N+1	N+2	N+3
Revenus							
BAIL							
# Employés							

SOPHIA BUSINESS ANGELS VENTURE ACADEMY
APERÇU DE L'ENTREPRISE



Venture / Nom de la compagnie et site web	AXES.ai (AXESnetwork Solutions Inc. faisant affaires sous le nom de AXES.ai) www.AXES.ai	
Siège social, Pays	Ville de Québec Québec, Canada	
Nom du présentateur, poste et courriel	Earle G. Hall CEO egh@AXES.ai	
Description de votre entreprise	AXES est une FINTECH qui offre une plate-forme de gestion de l'information en nuage qui accorde des licences d'intelligence et d'applications exploitables à l'industrie mondiale du jeu et du divertissement. AXES se spécialise en transactions en temps réel, intelligence artificielle, KYC, anti-blanchiment d'argent et solutions de jeu responsable.	
Activités commerciales qui demandent du financement	<ul style="list-style-type: none">• Développement de nouveaux produits;• Croissance de l'entreprise.	
Proposition d'investisseur	1. Montant du capital recherché: 3M euros 2. Type d'investisseur recherché: argent intelligent / Fonds d'investissement 3. Stratégie de sortie: (1) Vendre à un top 5 de l'industrie ou (2) IPO 4. Proposition d'équité: 8% de l'équité d'AXES	
Différenciation de produits /	<ul style="list-style-type: none">• Nous sommes le perturbateur mondial de notre industrie.• AXES est le seul système de gestion de l'information 100% cloud, blockchain et en temps réel de notre industrie.	

SOPHIA BUSINESS ANGELS VENTURE ACADEMY
APERÇU DE L'ENTREPRISE



services ou avantages	<ul style="list-style-type: none">• Notre base de données mondiale fournit le plus grand ensemble de données hétérogènes de notre industrie.• Nos données fournissent des algorithmes d'IA hautement fiables qui peuvent apprendre à l'échelle mondiale, régionale et locale.• Nous sommes uniques en raison de notre vitesse de déploiement et d'intégration, de notre capacité de mise à niveau et d'évolution à l'échelle mondiale et par notre coût de base extrêmement faible par connexion.• Nos revenus SaaS sans friction permettent une acquisition rapide et un engagement à long terme des clients.• Notre dispositif de collecte de données IoT peut s'adapter à chaque protocole de machine unique dans notre industrie et est converti en un protocole propriétaire hautement crypté qui est transmis au cloud AXES.
Stade de votre entreprise	En croissance avec une clientèle établie dans 40 pays.
Liste des clients actuels et pipeline	<p>Nous avons plus de 50 clients dans 40 pays et 20 000 abonnements actifs sur notre cloud, dont plus de 5 millions de joueurs actifs.</p> <p>Certains clients notables sont:</p> <ul style="list-style-type: none">• Gouvernement de la Pologne (340 établissements)• CBS Group, USA (219 établissements)• Pantera Group, Panama (23 établissements)• MIMS Group, USA (12 établissements)• Divertimex Group, Mexique (9 établissements)• Wyoming Horse Racing Group, USA (8 établissements)• Pefaco Group, Espagne(6 établissements)• Lufta Group au Mexique (5 locétablissementsations) <p>Notre pipeline comprend le groupe Melco à Macao, la Georgia Lottery Commission aux États-Unis, le gouvernement ukrainien, le groupe Accel aux États-Unis et le groupe DFNN aux Philippines.</p> <p>Notre pipeline actuel a un carnet de commandes de 6 000 unités à installer qui sont déjà sous contrat et plus de 100 000 unités potentielles à souscrire.</p>

SOPHIA BUSINESS ANGELS VENTURE ACADEMY
APERÇU DE L'ENTREPRISE



Liste des partenariats actuels et à venir	<p>Notre seul partenariat actuel est avec Andrew Cardno, (www.andrewcardno.com) du GCI Group à San Diego, USA. Il est un leader de premier plan dans le domaine du big data, de l'intelligence artificielle et de la corrélation de l'information et il est l'un des experts les plus reconnus mondialement dans notre industrie. Il fournit des données, des informations et du leadership dans l'IA et l'IoT.</p> <p>Notre prochain partenariat sera avec Microsoft. Nous sommes à un stade précoce pour devenir un partenaire Gold mondial et un partenaire IA reconnu avec Microsoft, car notre base technologique est AZURE.</p>																				
Marché cible et stratégie	<p>Marché mondial des casinos terrestres.</p> <p>La stratégie est divisée en quatre segments et trois niveaux. Les 4 segments sont: le gouvernement, les casinos, les “Route & Street” (R&S) et les fabricants de machines (OEM).</p> <p>Les trois niveaux de commercialisation sont: AXES Direct, Distributeurs et Agents.</p> <table><tr><th>Canaux</th><th>GOV</th><th>CASINO</th><th>R&S</th><th>OEM</th></tr><tr><td>AXES Direct</td><td>✓</td><td>✓</td><td></td><td>✓</td></tr><tr><td>Distributeurs</td><td></td><td>✓</td><td>✓</td><td></td></tr><tr><td>Agents</td><td></td><td>✓</td><td>✓</td><td>✓</td></tr></table>	Canaux	GOV	CASINO	R&S	OEM	AXES Direct	✓	✓		✓	Distributeurs		✓	✓		Agents		✓	✓	✓
Canaux	GOV	CASINO	R&S	OEM																	
AXES Direct	✓	✓		✓																	
Distributeurs		✓	✓																		
Agents		✓	✓	✓																	
Résumez votre environnement concurrentiel	<p>Cinq concurrents matures et bien établis offrant une technologie héritée basée sur serveur local, lourde et obsolète.</p>																				

SOPHIA BUSINESS ANGELS VENTURE ACADEMY
APERÇU DE L'ENTREPRISE



	<p>Tous les cinq sont des acquéreurs potentiels d'AXES, car notre base technologique et notre feuille de route de produits ont des générations d'avance sur eux et nous commençons à perturber leur base de clients et leur pipeline.</p> <p>Les systèmes de gestion ne sont pas le marché principal de nos concurrents. Ce sont principalement des entreprises de fabrication de machines à sous qui ont des systèmes afin de soutenir leurs ventes de machines.</p> <p>AXES est la seule entreprise de systèmes purs de notre industrie.</p>
Principales réalisations à ce jour	<ol style="list-style-type: none"> 1. Système central de surveillance en temps réel pour le gouvernement polonais 2. Membre du conseil d'administration de l'International Gaming Standards Association 3. 50 clients dans 40 pays 4. 5 millions de joueurs simultanés effectuant des transactions sur notre infrastructure cloud 5. Algorithmes d'IA de lutte contre le blanchiment d'argent et le jeu responsable 6. Vitesse de transaction de 50 millisecondes (qualité bancaire) 7. Structure de transaction basée sur Microsoft AZURE Blockchain
Équipe de direction et membres actuels du conseil d'administration	<p>Conseil d'administration</p> <ul style="list-style-type: none"> • Président : Guy Crevier, Éditeur du Journal La Presse • Trésorier et secrétaire : Alain Allard, CEO Fonds FSIT • Francois Gilbert, CEO Angés Québec • Roland Leger, VP Associé, Desjardins • Stephane Caron, Lune Rouge • Shauhan Kataroyan, Lune Rouge <p>Management</p> <ul style="list-style-type: none"> • Earle G. Hall, Chief Executive Officer • Marc-André Bédard, Chief Financial Officer • Nicolas Tremblay, Chief Technology Officer • Andrew Cardno, Chief Data Scientist • Mathieu Desmarais, Chief Revenue Officer

SOPHIA BUSINESS ANGELS VENTURE ACADEMY
APERÇU DE L'ENTREPRISE



Rondes d'investissement antérieures	DATE	MONTANT
	Mai 2012	\$3 848 000
	Mai 2013	\$3 040 000
	Juillet 2014	\$1 645 000
	Novembre 2015	\$5 143 000
	Mars 2018	\$2 895 146
	Décembre 2019	\$2 339 875
	May 2020	\$1 500 000
	TOTAL	20,411,021
Actionnaires % Participation	Desjardins Innovatech	25,9%
	Anges Québec Membres	18,1%
	Lune Rouge Innovation Inc.	15,9%
	FSIT	14,7%
	Ange Québec Capital	13,3%
	Gestion AD Inc.	7,8%
	FIER-Success	2,6%
	IQ FIER	1,7%

Indicateurs de performance et projections financières

Année financière Début/Fin: 1er Juin au 31 Mai

	2017 (N-3)	2018 (N-2)	2019 (N-1)	2020 (N)	2021* (N+1)	2022** (N+2)	2023** (N+3)
Revenus	3.69M	3.95M	5.77M	7.05M	6.64M	11.06M	15.50M
BAIL	-2.33M	-2.03M	-1.41M	-0.71M	+0.18M	+3.02M	+5.90M
# Employés	40	35	39	45	50	55	60

* Nous avons établi un budget COVID qui tient compte d'une réouverture progressive des casinos à travers le monde et des règles temporaires de distanciation sociale. C'est donc pourquoi nos projections de 2021 sont inférieures à 2020. Un état financier détaillé avec hypothèses financières et d'affaires est disponible sur demande.

** Il est à noter que nos projections financières ne tiennent pas compte des grands projets d'infrastructures tels que Melco, Ukraine et autres. Ces projets auraient un effet trop "hockey stick" sur nos projections. C'est pourquoi nos états financiers prévisionnels tiennent seulement compte des contrats en cours et des clients en attente d'installation.

Nom de l'entreprise et lien du site web	MyDataModels https://www.mydatamodels.com						
Ville du siège social, pays	SOPHIA ANTIPOLIS VALBONNE						
Nom de l'entrepreneur, sa fonction et e-mail	<div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div> Denis Bastiment, COO/CTO db@mydatamodels.com </div> <div>Insérer la photo de l'entrepreneur ici</div> </div>						
Décrivez votre entreprise en une ligne.	Aide à la décision clinique en santé mentale, optimisée par l'IA						
L'activité pour laquelle vous avez besoin d'un investissement	R&D, fabrication de produits, marketing, développement de services, etc.						
Proposition pour l'investisseur	Montant du capital recherché Type d'investisseurs recherchés Stratégie de sortie Proposition d'équité						
Produit / Service différentiation ou avantage							
Étape de votre projet	R&D, Prototype, produit/service bêta/après lancement et clients payants						
Liste des clients actuels et à venir							
Liste des partenaires en cours et prévus							
Marché cible et stratégie							
Résumez votre marché concurrentiel							
Principales réalisations à ce jour							
L'équipe de direction et membres du conseil d'administration							
Cycles d'investissement antérieurs	Cycle X	Date X	Étape X	Financement X	Évaluation X		
Actionnaires & % de participation							
Principales performances et projections financières							
Exercice financier début/fin :							
	N-3	N-2	N-1	N	N+1	N+2	N+3
Revenus							
BAIL							
# Employés							

Nom de l'entreprise et lien du site web	STIMA stimaboda.com						
Ville du siège social, pays	Courbevoie, France (headquarters) + Nairobi, Kenya (subsidiary)						
Nom de l'entrepreneur, sa fonction et e-mail	Emile FULCHERI, CTO, emile.fulcheri@stimaboda.com emile.fulcheri@orange.fr						
Décrivez votre entreprise en une ligne.	STIMA fournit un service de recharge pratique, économique et fiable pour moto-taxis électriques au Kenya						
L'activité pour laquelle vous avez besoin d'un investissement	Financement d'une station de recharge pilote (armoire de swapping), incluant une dizaine de motos électriques.						
Proposition pour l'investisseur	Montant du capital recherché : 200 k€ Type d'investisseurs recherchés : Business Angels, fonds d'amorçage Stratégie de sortie : A discuter avec l'investisseur Proposition d'équité : 10%						
Produit / Service différenciation ou avantage	STIMA fournit un service de recharge pour motos-taxis électriques au Kenya. STIMA débutera à Nairobi, où le pouvoir d'achat des conducteurs de moto-taxis est le plus élevé d'Afrique Sub-Saharienne. STIMA fournit des batteries et un service de recharge, via un réseau de stations de swapping (échange de batterie). Nos armoires de swapping automatisées permettent aux conducteurs de moto-taxis électriques de se charger en 1 minute. STIMA vend une license comprenant une batterie et l'accès à notre réseau de stations, et un service de recharge qui revient 25% moins cher que le fuel des motos thermiques. STIMA optimise la recharge des batteries en station grâce à la collecte des données, à des algorithmes de prédiction et d'optimisation.						
Etape de votre projet	Réalisé : Etude de marché, dimensionnement technique, choix des fournisseurs // Prochaine étape : construction d'une station pilote à Nairobi						
Liste des clients actuels et à venir	Groupe WhatsApp créé avec 80 conducteurs de moto-taxis et responsables d'associations de moto-taxis, intéressés de tester les motos électriques. Support du directeur de l'association nationale des moto-taxis BAK : canal de communication avec 1,2 millions de moto-taxis du Kenya.						
Liste des partenaires en cours et prévus	Fournisseurs de motos : TAILG, Kaining, Opibus (envisagé) Fournisseurs de batteries : sélection en cours BAK Association nationale des moto-taxis au Kenya Contacts à l'UNEP et UN Habitat						
Marché cible et stratégie	1,2 millions de moto-taxis au Kenya (+200 000 /an) Plus de 15 millions de moto-taxis en Afrique Sub-Saharienne (>1 million / an) Stratégie : débuter à Nairobi, où le pouvoir d'achat des moto-taxis est le plus élevé d'Afrique Sub-Saharienne						
Résumez votre marché concurrentiel	Quelques start-ups ont émergé depuis 2 ans qui visent à commercialiser des motos électriques et un service de recharge en Afrique sub-saharienne pour moto-taxis (Ampersand, Zembo, Bodawerk, Opibus, Safi, Max, Fika)						
Principales réalisations à ce jour	Etude de marché réalisée Etude technique réalisée et discussions en cours avec les fournisseurs Rencontre avec les associations de moto-taxis de 6 villes du Kenya						
L'équipe de direction et membres du conseil d'administration	Fatou Diagne, CEO Emile FULCHERI, COO Jason Gras, COO						
Cycles d'investissement antérieurs	Pas de cycle d'investissement antérieur						
Actionnaires & % de participation	Fatou Diagne, CEO, 33,3% Emile FULCHERI, COO, 33,3% Jason Gras, COO, 33,3%						
Principales performances et projections financières							
Exercice financier début/fin							
	N-3	N-2	N-1	N	N+1	N+2	N+3
Revenus	0	0	0	8 000	149 000	853 000	2 587 000
BAIL	0	0	0	-	-	-	-
# Employés	0	0	0	4	7	11	17



Nom de l'entreprise et lien du site web	GLHF : https://www.4mantis.com/										
Ville du siège social, pays	Antibes, France										
Nom de l'entrepreneur, sa fonction et e-mail	Louis LO FARO CEO louis.lofaro@gmail.com										
Décrivez votre entreprise en une ligne.	GLHF propose d'améliorer l'expérience des gamers en synchronisant des objets connectés avec les événements du jeu en cours par l'intermédiaire de technologies d'intelligence artificielle										
L'activité pour laquelle vous avez besoin d'un investissement	Connexion d'objets connectés pour gamers, poursuite de la R&D, développement d'une intelligence artificielle dédiée										
Proposition pour l'investisseur	Nous avons besoin de 300 000 euros pour 30% auprès d'investisseurs du milieu de l'intelligence artificielle ou du gaming. Notre stratégie de sortie est la vente à un fabricant ou la vente à une plateforme de streaming (Twitch, Mixer, Facebook).										
Produit / Service différentiation ou avantage	La technologie 4mantis est la seule technologie qui offre aux streamers et aux viewers une interactivité augmentée que nous appelons le Deep Streaming. Nous avons l'avantage d'apporter une valeur ajoutée pour les fabricants de hardware, pour les plateformes de streaming ainsi que pour les éditeurs de jeux.										
Étape de votre projet	Version beta de notre logiciel le "Bridge" avec les devices Xiaomi (les "Yeelight") le Deep Streaming fonctionne déjà avec des lampes xiaomi.										
Liste des clients actuels et à venir	Tous les gamers notamment les amateurs de streaming (+ les Beta testers actuels)										
Liste des partenaires en cours et prévus	Partenariat souhaité avec les plateformes de streaming (Twitch, Mixer, Facebook...), avec des éditeurs de jeux, avec des fabricants d'objets connectés (Philips) et de jouets connectés										
Marché cible et stratégie	Nous souhaitons atteindre l'ensemble des gamers par l'organisation du premier événement de Deep Streaming										
Résumez votre marché concurrentiel	Nos concurrents sont Overwolf et Razer (Razer est valorisé à 1 milliard de dollars). Overwolf est notre principal concurrent, ils analysent eux aussi les événements du jeu par des techniques similaires à la technologie 4mantis et ont levé 16 millions d'euros en 2018.										
Principales réalisations à ce jour	Nous avons réalisé le Bridge qui est l'interface logiciel qui permet la synchronisation d'objets connectés avec les événements du jeu, mais qui permet aussi la synchronisation entre les objets connectés d'un streamer et les objets connectés de ses viewers grâce à une structure logicielle sur des serveurs dédiés										
L'équipe de direction et membres du conseil d'administration	Trois fondateurs : Louis Lo faro, Ignazio Lo faro et Juliette Lo faro Deux conseillers : Jérôme Le Grand (ex General Manager Disney Consumer Products, France) Jérôme Nollet (Board Member, Corporate Advisory, Risk and Capital Management, Investments)										
Cycles d'investissement antérieurs	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Cycle</th><th>Date</th><th>Étape</th><th>Financement</th><th>Évaluation</th></tr> </thead> <tbody> <tr> <td>X</td><td>X</td><td>X</td><td>X</td><td>X</td></tr> </tbody> </table>	Cycle	Date	Étape	Financement	Évaluation	X	X	X	X	X
Cycle	Date	Étape	Financement	Évaluation							
X	X	X	X	X							
Actionnaires & % de participation	100% fondateurs										
Principales performances et projections financières											
Exercice financier début/fin :											
	N-3	N-2	N-1	N	N+1	N+2	N+3				
Revenus			0	0	500 000	2M	5M				
BAIL											
# Employés				0	15	30	50				



MANON BOISCLAIR

Cadre multilingue motivé et accompli dans le domaine des affaires médicales mondiales, avec une expérience éprouvée en biopharmacie et en sciences de la vie. Expertise développée pendant vingt ans dans des rôles de leadership, de développement des talents, de gestion d'équipes multidisciplinaires d'affaires médicales dans différentes régions géographiques. Une approche entrepreneuriale forte, tirant parti des innovations et des nouvelles technologies pour soutenir la gestion du cycle de vie, ainsi que des plans pré/post lancement pour les blockbusters et les composés en pipeline. Mobilise et responsabilise les équipes pour assurer la croissance tout en favorisant l'expérience client. Résultats démontrés dans des environnements matriciels complexes et capacité à travailler dans des contextes culturels et des lieux différents (États-Unis, Canada, International).

Spécialité : Développement des entreprises, gestion du cycle de vie, diligence raisonnable, conseil, capital-investissement, affaires médicales, planification stratégique et gestion du changement, initiatives avant et après le lancement, initiatives multicanaux et centrées sur le patient, innovations numériques

Institut Europa

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
06560 Valbonne – Sophia Antipolis



JEAN-LOUIS BRELET

Investisseur, entrepreneur et instructeur passionné d'innovation & de business international.

Il cumule 15 ans d'investissement dans des startups, après 27 ans d'expérience en micro-électronique, dont 17 ans pour XILINX Inc (Silicon Valley - USA), DASSAULT Electronique (France) et ABB (Allemagne). Actuellement basé à Paris et Nice, il est Président de CLOSESOCRES Holding qui a investi dans plus de 10 sociétés, administrateur à la fédération FRANCE ANGELS, Président Emeritus de SOPHIA BUSINESS ANGELS, et Président de ENTREPRENEUR-AVENUE qui anime des formations pour les entrepreneurs et les investisseurs. Dans son rôle d'actionnaire actif, il est Vice-Président chez Azure Trend et administrateur ou membre du conseils de direction d'autres sociétés. Il est professeur externe à SKEMA, EDHEC et autres Business schools, enseignant l'entrepreneuriat ainsi que formateur pour des incubateurs de startups et lors de séminaires de formation d'investisseurs, en Europe (France, Finlande,..) au Maroc et Tunisie. Son expertise est principalement la stratégie d'innovation pratiquée depuis 20 ans, et la finance d'entreprise, incluant les levées de fonds d'armoracge (seed funding).

Jean-Louis est diplômé et certifié de

- HEC, executive MBA(Paris, France), don't le module Entrepreneuriat au Babson College (MA – USA)
- ICCF@HEC: International Certificate in Corporate Finance,
- Stanford (CA – USA): AeA program
- INSEAD: Blue Ocean Strategy certificate
- ESEO (France) Diplôme d'ingénieur en Micro-électronique

Institut Europa

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
06560 Valbonne – Sophia Antipolis



MARCEL DRIDJE

Marcel Bruno Dridje est un citoyen britannique qui occupe actuellement les mandats suivants:Président Sophia Business Angels/ Membre du conseil d'administration de l'EBAN / Mentor au Camp Aix en Provence France / Mentor à l'ISA BICC Cork Irlande/ Executive Coach / Formateur Business Angels / Dev. d'affaires internationales et GTM Strategist.

Directeur commercial européen chevronné, Marcel a une expérience de terrain considérable dans l'aide aux start-ups informatiques et télécoms aux États-Unis et dans la région EMEA. Marcel possède une vaste expérience dans tous les aspects des ventes, du marketing, de la communication et de la gestion, avec une expérience directe auprès des 500 entreprises les plus fortunées (IBM, Nortel, Lucent, Cisco, EMC, ALU) et de start-ups (Quantum, Andrew Networks, Pluris, Corvis, Ascend et Airespace). Au cours de sa carrière, il a occupé des postes de vice-président, notamment celui de vice-président EMEA Corvis où il a amené l'équipe et l'entreprise à un succès remarquable. D'origine franco-algérienne et britannique, Marcel a lancé sa carrière après avoir obtenu un BSC en électronique et informatique à l'école polytechnique de Portsmouth au Royaume-Uni. Il a quitté son premier poste chez IBM UK en tant qu'ingénieur d'applications, grandement soulagé de se lancer dans une carrière dans la vente... son point fort et sa passion.

Bilingue français-anglais avec une connaissance pratique de l'espagnol, de l'italien, de l'allemand et de l'arabe.

Il a notamment aidé Airespace à devenir le numéro deux des réseaux locaux sans fil dans la région EMEA et a permis à Cisco de devenir le premier fournisseur de réseaux locaux sans fil au monde. Il a aidé à promouvoir l'alliance Cisco VCE (VMware, EMC, Cisco) et la relation BMC OEM pour lancer la première offre SP IaaS Cloud au niveau mondial, il a également été

le pionnier de l'activité Internet des FAI français tout en dirigeant l'insertion d'Ascend dans FT/Orange, premier FAI à inclure ISDN, OLEANE et Internetway entre 1995 et 1999.

Marcel a récemment quitté CISCO Systems en 2013 après 30 ans passés dans les ventes de technologies de l'information et de télécommunications pour lancer sa nouvelle entreprise en tant que Business Angel afin d'aider les jeunes entreprises à obtenir des capitaux d'amorçage, des connexions de capital-risque et à développer leurs activités internationales et leur stratégie GTM. Ivas Systems, FAVEEO, Digitalarti, OnePulse, Mpearl, Netwookie et Cyberflowanalytics (qui vient d'être acquise par Webroot Inc) sont quelques-unes de ses entreprises phares. Il se concentre actuellement sur les nouveaux projets d'investissement en IA.

Autoproclamé Serial Entrepreneur & Intrapreneur, Marcel aime les nouveaux défis en partageant ses 30 ans d'expérience dans le domaine des technologies de l'information et des télécommunications avec des sociétés de capital-risque et de nouvelles start-ups high-tech prêtes à étendre leur succès commercial et marketing à travers la région EMEA, les États-Unis et l'APAC.

Actuellement, il donne des cours de maître pour les associations de jeunes diplômés et de diplômés de haut niveau dans toute la région EMEA, notamment des ateliers de préparation à l'investissement pour les jeunes start-ups qui passent par leurs programmes d'incubation et d'accélération.

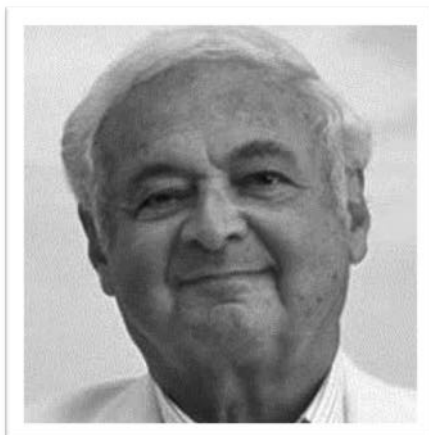


GUY GERVAIS

Entrepreneur en série, Guy Gervais est un ange financier qui s'implique auprès d'entreprises générant un impact social et environnemental mesurable de même qu'un rendement financier. Ingénieur de formation, détenteur de l'EMBA McGill-HEC Montréal et de la certification NPDP, Guy met à profit ses 25 ans d'expérience, sa compétence reconnue et son solide réseau pour aider des organisations à fort potentiel à passer au niveau supérieur. Guy fut le PDG de Vulcain Inc, un leader dans la fabrication de systèmes de mesure de la qualité d'air. Sous sa gouverne, l'entreprise a été propulsée parmi les meilleures de son industrie et elle a été maintes fois primée localement et internationalement pour ses innovations et ses réalisations d'affaires. À la suite de la vente de son entreprise, Guy est devenu un ange financier des plus actifs en participant à la stratégie de développement et de croissance des entreprises dans lesquelles il a investi son capital financier. Il a été un important contributeur à la mise en place d'Ange Québec en étant l'un des premiers anges à participer au développement des orientations stratégiques de l'organisation. Il a cumulé de nombreuses expériences d'investissement et diverses responsabilités au sein du groupe d'anges financiers. Il y est toujours le leader de la cellule d'investissement d'impact. Il fut aussi président du Fonds d'investissement FSL et il est membre du comité d'investissement du Fonds ALIGO qui propulse des innovations universitaires. Guy cumule activement plusieurs autres rôles et différentes responsabilités dans l'écosystème de l'innovation. Il est notamment directeur principal, entrepreneuriat et économie sociale au DEL (Développement économique de l'agglomération de Longueuil). Il s'implique à titre de coach auprès de plusieurs accélérateurs de premier plan afin d'aider les entreprises mentorées à établir de meilleures pratiques de mise à l'échelle. Il dirige aussi le *New Business Challenge* de l'EMBA McGill-HEC Montréal. Aujourd'hui, Guy Gervais a fait sa marque : son nom est maintenant synonyme d'engagement et de dévouement au service de la croissance d'entreprises d'impact.

Institut Europa

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
 06560 Valbonne – Sophia Antipolis



BURTON GINTELL

En liaison permanente avec les Cambridge Angels American, Burton Gintell a 35 ans d'expérience pratique dans la gestion d'entreprises, dont deux ont reçu le Queen's Award for Export Achievement au Royaume-Uni pendant son mandat de directeur général. Il a créé et dirigé des entreprises dans sept pays européens, y compris sur les marchés émergents d'Europe de l'Est, et a travaillé en tant qu'entrepreneur dans le domaine des produits de consommation et des médias.

De formation financière américaine (expert-comptable), Burton a dirigé la planification financière et d'entreprise de deux sociétés cotées à la bourse de New York.

Résident à Cannes depuis 14 ans, Burton est président de l'American Club of the Riviera, a été vice-président du chapitre Côte d'Azur - Monaco de la Chambre de commerce américaine en France et soutient plusieurs organisations artistiques françaises.

- Membre du conseil d'administration de Sophia Business Angels
- Membre du comité SBA / Meeschaert qui a conçu et créé ses deux premiers holdings : Croissance Europe et Innovation Europe,
- Investisseur fondateur / actionnaire des deux participations
- Directeur d'Innovation Europe
- Entraîneur et / ou juge à la SBA Venture Academies
- Les entreprises sponsorisées pour les Venture Academies, Start-Up Factory, et la première session informelle de pitching de la SBA ; continue en tant que mentor.
- Un des leaders de l'initiative SBA avec le gouvernement du Pays Basque en Espagne, et son Institut de Compétitivité.

Institut Europa

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
06560 Valbonne – Sophia Antipolis



CAROLINE PELLETIER

Caroline Pelletier a une forte expérience en entrepreneuriat, ainsi qu'en médias et marketing interactifs. Après une première expérience en marketing chez Groupe Pages Jaunes, et un parcours dans les agences publicitaires numériques Nurun et BBDO Proximity, Caroline fonde Remarquable Communications en 2010, une agence de création publicitaire, branding et web.

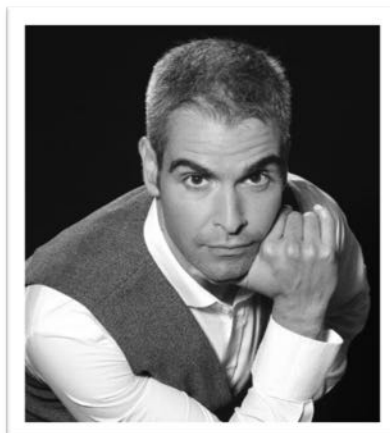
En 2010, Caroline s'est impliquée chez Angés Québec. Premièrement en tant que membre, elle apprend le « métier » d'ange investisseur. Elle s'est officiellement jointe à l'équipe permanente en 2012. Aujourd'hui, son rôle est la sélection des dossiers, qui englobe le recrutement d'opportunités d'investissement pour les membres d'Angés Québec, la sélection des opportunités d'investissement qui leur sont présentées, ainsi que la préparation des entrepreneurs à leur première présentation devant les investisseurs.

Caroline est aussi impliquée en tant qu'administratrice pour quelques OBNL et siège au comité d'investissement de PME MTL Grand Sud-Ouest.

Dans ses temps libres, Caroline adore le sport, les voyages, la lecture et passer du temps avec sa petite famille.

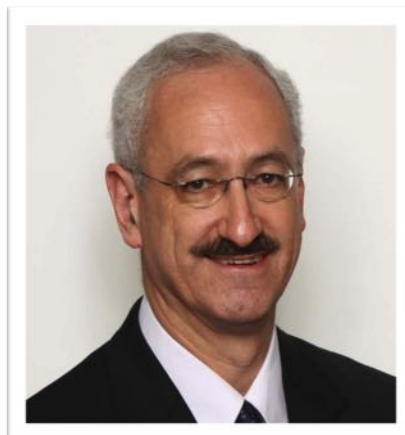
Institut Europa

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
06560 Valbonne – Sophia Antipolis



JULIEN PSAUTE

Julien vient de la Côte d'Azur qu'il a quitté pour ses études à l'Ecole Polytechnique et l'Ecole des Mines de Paris en 2001. Il cumule 15 ans d'expérience dans le conseil au sein du *Boston Consulting Group* et l'investissement au sein de *Montagu Private Equity*, notamment dans le Private Equity, le Venture Capital et l'immobilier. Il s'est notamment penché sur les enjeux de transformation digitale des grands groupes et des PME en Europe.



CHARLES L.SIDMAN

Charles L. Sidman, MBA, PhD, est un ange investisseur et associé gérant de ECS Capital Partners, LLC, un fonds de capital-risque innovant de démarrage basé à Bar Harbor, Maine, USA, mais opérant au niveau mondial. Il est membre fondateur de l'American Angel Capital Association (ACA), ancien président de la Crowdfunding Professional Association (CfPA), défenseur, contributeur et orateur fréquent des questions financières, entrepreneuriales, politiques et éthiques à Washington, D.C. Il est également membre enthousiaste et participant à l'EBAN, au GBAN, à la WBAF, à l'OCNA et à de nombreux autres organismes et réseaux professionnels, et titulaire d'une distinction spéciale de l'EBAN pour 2018. Il investit et soutient des entreprises en phase de démarrage dans le monde entier en utilisant des investissements privés d'investisseurs providentiels, des fonds de capital-risque, le Crowdfunding et les marchés publics.

Le Dr Sidman a pris sa retraite en tant que professeur de génétique moléculaire, de biochimie et de microbiologie à la faculté de médecine de l'université de Cincinnati, où il a également été pendant de nombreuses années professeur de gestion au *College of Business* et dans le cadre du programme universitaire *Honors Scholars*. Il possède un doctorat en immunologie de l'université de Harvard, un MBA spécialisé en gestion de l'université de Cincinnati et a étudié sur les systèmes complexes à l'institut de Santa Fe.



BARBARA SAXBY

Barbara est une responsable du marketing stratégique qui a 25 ans d'expérience dans les communications, le marketing des produits, les études/analyses de marché et le développement commercial international dans l'industrie technologique.

Originaire de la Silicon Valley en Californie, elle a positionné et lancé des dizaines d'entreprises de logiciels en tant que VP/CMO. Elle a mis sur pied une société de conseil à succès avec une équipe de 30 personnes et a supervisé des projets complexes pour des entreprises de taille moyenne afin d'améliorer les opérations de marketing et de vente. Dans le cadre de ses activités de conseil, elle aide souvent les entreprises américaines à se développer en Europe et conseille les entreprises européennes sur la manière d'entrer et de réussir sur le marché américain.

En tant que membre du conseil d'administration de Sophia Business Angels, elle se consacre à l'aide aux jeunes startups en proposant des stratégies commerciales innovantes et des plans de mise sur le marché réalisables. En outre, Barbara siège également à des conseils consultatifs et propose des services de gestion intérimaire pour accélérer la croissance et permettre aux entreprises de se retirer avec succès.

Institut Europa

Espaces Antipolis CBA - 300, Route des Crêtes
06560 Valbonne – Sophia Antipolis



MERCI À TOUS POUR VOTRE PARTICIPATION !

MERCI À TOUS POUR VOTRE PARTICIPATION !

UN ÉVÉNEMENT LABELLISÉ 3iA